GÉRER EFFICACEMENT VOS COMMANDES IMPORT/EXPORT

Une opération d'import/export est une démarche complexe et facteur de risques importants.

Les interactions et les implications entre les différentes phases d'une part, et les multiples services concernés au sein de l'entreprise d'autre part, nécessitent une bonne connaissance à la fois :

- Des étapes à mener
- Des process à adopter en amont, pendant et en aval de ce type de démarches
- Des documents nécessaires à toutes les phases de ces opérations

L'intervention prévue adoptera une vision à la fois transversale et verticale des points présentés ci-dessus avec un échange optimal avec les participants pour s'adapter à leurs spécificités internes, leurs produits , leurs flux et leur environnement financier.

Public concerné & prérequis

•Cette formation s'adresse aux membres des services : Douane, transport, achats, ADV, export, expéditions flux, Supply Chain, Qualité

•Aucun prérequis : il est conseillé d'avoir les bases du vocabulaire des techniques du commerce international et des notions partielles ou totale d'une opération de commerce international.

Méthodes et outils

•Le nombre de participants maximum est de 10.

•Quizz et exercices pratiques rythmeront l'intervention

•Une part importante est laissée aux questions réponses afin de rendre la formation le plus opérationnelle possible et être au plus près des problématiques des participants.

•Le support de formation est remis à chaque participant

Modalités d'évaluation

•Evaluation des acquis de chaque participant grâce à des études de cas, des cas pratiques, des Quiz...

Durée, date(s) & format(s)

2 demi-journées, de 9h00 à 12h30 (soit 7 heures)

• **les mardis 2 et 9 mars 2027**

Ou

• **les jeudis 10 et 16 septembre 2027**

Distanciel : formation délivrée à distance, via Teams

Prix

•**990**€ HT (1 188€ TTC) par participant.

•Intra possible sur demande : contact@irfd.eu

•Cette formation donne lieu à une convention et peut être prise en charge par votre OPCO.

Objectifs

A l'issue de la formation, chaque participant sera capable de :

•Permettre aux participants de comprendre et maîtrisez les principales phases d'une opération d'import/export

•Comprendre les interactions entre les différents aspects de ce type d'opération (logistique, douane, moyens de paiement)

•Savoir anticiper sur les principaux risques et leurs conséquences potentielles

Programme de la formation

1. LOGISTIQUE ET INCOTERMS

- Rôle des incoterms
- Définition incoterms 2020
- Analyse un par un
- Relation entre incoterms et contrats annexes
- Cas pratiques + discussion sur vos cas.

2. RÈGLEMENTATION DOUANIÈRE – LES FONDAMENTAUX

- Nomenclature douanière
- Origine
- Valeur

3. LES FORMALITÉS EXPORT

- Facture et ses différentes formes
- Origine (Certificat origine, EUR1, déclaration sur facture, ...)
- Liste de colisage
- Documents de transport (CMR, LTA, B/L, ...)
- Assurance
- Autres (selon vos pays et code douanier)

4. UTILISER ET COMPRENDRE LES BONS MOYENS DE PAIEMENT À L'INTERNATIONAL

- Utiliser et comprendre les bons moyens de paiement à l'international
- Mode de paiement classique
- Remise documentaire à prendre
- Lettre de crédit Stand-by
- Crédit documentaire
- Autres méthodes (assurance-crédit, garantie, caution)



Aurélie HURE
Formatrice agréée ICC, et d'autre part responsable du service expertise technique et règlementaire chez SALVEO.